

AKADEMIA BROKERSKA - NOWY CYKL SPOTKAŃ I SZKOLEŃ DLA BROKERÓW UBEZPIECZENIOWYCH ZAINAUGUROWANY

W dniach 21-22 oraz 28-29 czerwca 2022 r. odbyły się dwa pierwsze wydarzenia z cyklu Akademia Brokerska skierowane do brokerów ubezpieczeniowych pod nazwą „Od Zdrowia do Życia” organizowanych wspólnie przez Open Life TU Życie S.A. i TU Zdrowie S.A.

W obu wydarzeniach wzięło udział blisko 100 przedstawicieli kancelarii brokerskich z całej Polski. Spotkania odbyły się na północy kraju - w Dźwirzynie oraz na południu - w Zakopanem. Brokerzy poznawali nowości produktowe oraz narzędzia dedykowane obsłudze polis i klientów grupowych.

Szczególne zainteresowanie wzbudziło strategiczne partnerstwo obu Towarzystw oraz łączenie produktów ubezpieczycieli we wspólnej ofercie.

- Od kilku już lat w ofercie ubezpieczeń grupowych Open Life znajdują się umowy dodatkowe dostarczane pod postacią pakietów zdrowotnych przez TU Zdrowie. To partnerstwo, ta synergia, pozwala nam na co dzień wcielać w życie hasło, które było myślą przewodnią tegorocznej edycji Akademii Brokerskiej „Od Zdrowia do Życia”. Dzięki temu Klienci mogą nie tylko dostać z Open Life wypłatę świadczenia z tytułu np. poważnego zachorowania czy wypadku, ale też przeprowadzić bezgotówkowo cały proces diagnostyki czy rehabilitacji. Łączenie ubezpieczeń na życie z ubezpieczeniami zdrowotnymi jest przyszłością rynku klienta korporacyjnego i my w Open Life jesteśmy już od dłuższego czasu na tej ścieżce rozwoju - mówi Michał Jakubowski, Dyrektor Departamentu Sprzedaży Ubezpieczeń Grupowych Open Life TU Życie S.A.

- Ostatnie dwa lata przyniosły wiele zmian zarówno w obszarze dobrowolnych ubezpieczeń zdrowotnych, jak i ubezpieczeń na życie. Pandemia COVID-19 wpłynęła bezpośrednio na rozwiązania produktowe, ale także na aspekty związane z obsługą ubezpieczonych oraz ubezpieczających. Mając pełną świadomość, że działamy w tej chwili w innych warunkach niż jeszcze kilka lat temu, przygotowaliśmy organizację do tego, aby móc sprawnie realizować założenia biznesowe i świadczyć usługi na najwyższym poziomie. Pandemia odcisnęła również swoje piętno na zdrowiu większości Polaków, o czym należy pamiętać konstruując nie tylko ubezpieczeniowe programy medyczne, ale i życiowe. W trakcie Akademii Brokerskiej zwracaliśmy także uwagę na fakt, że u Klientów bardzo często za obszar życia i zdrowia odpowiada ta sama osoba, mamy więc bardzo dużą szansę na podjęcie w rozmowach obu tematów – mówi Bernard Kucharski, Zastępca Dyrektora Sprzedaży TU Zdrowie odpowiedzialny za współpracę z Pośrednikami.

Istotną częścią obu Akademii była dyskusja i możliwość lepszego poznania branży, ludzi i problemów, które jej towarzyszą. Wśród omawianych tematów były: dostępność świadczeń zdrowotnych w ramach systemu publicznej opieki medycznej oraz wyzwania dla rynku ubezpieczeń komercyjnych. Wszystko to w kontekście rosnącego popytu na świadczenia medyczne przy niewystarczającej podaży lekarzy.

Uczestnicy wyrażali także zainteresowanie synergiami między ubezpieczeniami grupowymi na życie i zdrowotnymi oraz rozwiązaniami systemowymi i narzędziami, które TU Zdrowie i Open Life przygotowywali dla brokerów i ich klientów.

W czasie trwania Akademii brokerzy wzięli udział w szkoleniach z zakresu oceny i analizy parametrów programów zdrowotnych ze szczególnym uwzględnieniem aspektów funkcjonalności i dostępności do świadczeń.

- Akademia Brokerska okazała się strzałem w dziesiątkę. Spotkania cieszyły się dużym zainteresowaniem środowiska brokerskiego, a także były dobrą okazją, aby pokazać brokerom, dlaczego warto rekomendować nasze oferty. Bezpośredni kontakt i merytoryczna dyskusja udowodniły, że jesteśmy rzetelnym i wiarygodnym partnerem w biznesie. Na pewno będziemy kontynuowali tego typu spotkania w przyszłości – dodaje Michał Jakubowski.

- W trakcie obu spotkań przekonaliśmy się, jak bardzo w ostatnim, „pandemicznym” czasie brakowało nam bezpośrednich spotkań i dyskusji o ważnych rzeczach, które dzieją się na rynku. Poza częścią formalną – szkoleniową, wiele ciekawych rozmów

przeprowadziliśmy w kuluarach. Wiele osób wyraziło zainteresowanie kontynuacją dyskusji w formule indywidualnych spotkań i warsztatów, co bardzo nas cieszy, ponieważ chcieliśmy, aby Akademia była przede wszystkim inspiracją do dalszych działań operacyjnych – podsumowuje Bernard Kucharski.

Wspólną konkluzją dla obu wydarzeń jest potrzeba omawiania bieżących wydarzeń i ich wpływu na branżę. Spotkania tego typu to okazja dla organizatorów, aby przedstawić swoje produkty, ale także czas na to, aby wsłuchać się w głos brokerów i zrozumieć wyzwania przed którymi stoją. Dla środowiska brokerskiego jest to z kolei korzyść polegająca na lepszym zrozumieniu produktu, poznaniu nowości, ale także sposobów wykorzystania narzędzi wspierających sprzedaż i budowanie relacji.

Oba Towarzystwa zapowiedziały, że w nieodległej przyszłości organizowane będą kolejne edycje Akademii Brokerskiej w innych regionach Polski.

Open Life TU Życie S.A. to prężnie rozwijająca się polska firma ubezpieczeniowa z ponad 11-letnim doświadczeniem na rynku. Open Life pomaga Klientom indywidualnym i firmowym znaleźć optymalne rozwiązania finansowe. Jej stabilna pozycja, innowacyjne produkty i zespół doświadczonych pracowników gwarantują pewność i bezpieczeństwo finansowe Klienta. Tysiące Klientów znalazło w nas Partnera godnego zaufania. Obsługujemy ponad 300 tysięcy aktywnych polis. Poprzez nasze ubezpieczenia Spółka zarządza ponad 300 Ubezpieczeniowymi Funduszami Kapitałowymi. Szczegółowe informacje na temat Open Life znajdują Państwo na stronie www.openlife.pl.

Towarzystwo Ubezpieczeń Zdrowie SA działa na polskim rynku zdrowia od 12 lat i jest jedynym towarzystwem ubezpieczeń specjalizującym się w opiece zdrowotnej dla pracowników firm. W ramach swojej oferty firma ubezpiecza już ponad 170 tysięcy osób, które mogą korzystać z placówek medycznych w 650 miejscowościach w całym kraju. Realizując swoją misję dba o zdrowie i czas Ubezpieczonych, gwarantując najkrótsze terminy dostępności do lekarzy specjalistów, a także umożliwia swobodny wybór placówki medycznej i lekarza prowadzącego. Zapewnia swoim klientom nowoczesne narzędzia komunikacji, ułatwiając kontakt z lekarzem bezpośrednio lub w formie telekonsultacji. TU Zdrowie oferuje autorskie pakiety ubezpieczeń i programy zdrowotne, medycynę pracy, diagnostykę medyczną i opiekę szpitalną. O wysokiej jakości świadczonych usług świadczy fakt, że 98% klientów przedłuża współpracę z TU Zdrowie.

Więcej informacji na temat TU Zdrowie znajdują Państwo na stronie: <http://www.tuzdrowie.pl>